



Les flere økonominyheter fra Asker og Bærum på www.budstikka.no

Økonomi

okonomi@budstikka.no

Ansetter fem nye

Ikano bank i Asker kommer til å ansette fem nye medarbeidere, hovedsaklig som følge av en ny storjobb de har fått. Kontrakten ble nylig høytidelig signert – Flere av disse vil jobbe med det nye produktet, sier Ikanos leder i Norge, Morten Grud fra Ikano Bank i Asker. Etter en omfattende anbudsrunder var det nemlig Asker-banken som fikk tillit av Coop til å lansere et nytt kortbasert konsept som gjør at offentlige og private virksomheter kan handle i Coops 1200 butikker. Meningen er at dette skal rasjonalisere administrasjon, regnskap og revisjon knyttet til innkjøp. – For Ikano Bank innebærer denne avtalen at banken har ytterligere ett ben å stå på. Fra før er virksomheten knyttet til ulike former for kort og salgsfinansiering for forbrukerne og til leasing i bedriftsmarkedet, sier Grud i en pressemelding. Ikano Bank er en del av Ikano-konsernet som eies av Ikea-gründer Ingvar Kamprad med familie. Banken har i Norge 60 medarbeidere og flyttet i oktober 2011 inn i nye lokaler i Asker sentrum.

Kundene nøler

Trend. Ansnes AS har de siste par årene merket finansuroen når det gjelder etterspørsel etter eksklusive boliger.

– Generelt merker vi at enkelte kunder er blitt noe mer avventende enn tidligere, sier daglig leder Ivar Rune Ansnes hos Hvalstad-selskapet Ansnes AS. For noen av kundene henger etterspørselen sammen med børsutvikling, sier Ansnes.

– Men selv om eurokrisen ikke er over i Europa, ser vi positivt på de neste par årene. Det nye samarbeidet med det svenske selskapet Ross Arkitektur och design AB (se egen sak) skal eksempelvis være med å gi oss flere ben å stå på, sier Ansnes til Budstikka.

Utfordrende år

Mens Ansnes AS hadde et veldig godt år i 2009, ventet Ivar Rune Ansnes på forhånd et tøffere år i 2010. I 2009 omsatte selskapet for 320 millioner, med et overskudd på bunnlinjen etter skatt på 6,5 millioner kroner. I 2010 falt omsetningen til 280 millioner kroner, med et resultat på 4,5 millioner etter skatt. Også 2011 har vært delvis utfordrende.

– Tallene er ikke endelig klare for 2011, men vi regner med en omsetning på rundt 240 millioner kroner. Vi vil tjene penger nå også, men vi hadde i fjor et konsolideringsår etter blant annet å ha kuttet ut en nystartet satsning på rimelige blokk-leiligheter, sier Ansnes.

Til tross for konsolidering har Ansnes AS valgt å ansette folk fremfor å sparke ansatte. En uvan-



LYSERE UTSIKTER: – Det nye samarbeidet med Ross skal eksempelvis være med å gi oss flere ben å stå på, sier Ivar Rune Ansnes (helt til venstre) i Hvalstad-selskapet Ansnes AS. Her er sammen med toppsjef Pål Ross og viseadministrerende Jan Öström i Ross Arkitektur och design AB. FOTO: KARL BRAANAAS

lig metode i norsk næringsliv. – Vi har økt bemanningen opp til 125. Dette fordi vi har hatt en sammensetting av flere små prosjekter som har gjort dette hensiktsmessig, sier Ansnes.

Markedet fremover

Fremover ser Ivar Rune Ansnes positivt på aktiviteten.

– Det har jo vært krevende år vi har lagt bak oss. Til tross for omsetningsnedgangen viser foreløpige resultater en positiv utvikling. Innen to år er målsetningen på 300 millioner kroner i omsetning.

Asker og Bærum får forøvrig stadig mer betydning for selskapet. De fleste har fått med seg at

Ansnes har bygget Røkkes hus på Konglun. Men den kjente moldenseren er slett ikke eneste lokale kunde.

– Vi har de siste par årene hatt 70 prosent av omsetningen her i Asker og Bærum, opplyser Ansnes.

Marit Helland

marit.helland@budstikka.no

Finansuroen har gjort kundene mer avventende.

RØKKE-SNEKKER
IVAR RUNE ANSNES

Skal bygge svenske hus

Hvalstad-firmaet Ansnes AS har inngått en eksklusiv avtale med det svenske firmaet Ross Arkitektur och design AB om bygging av de særegne husene i Norge.

I Norge er Ansnes kjent for å ha bygget Røkkes hus på Konglun.

Og i Sverige er det spesielle Ross-husene kjøpt av kjente personer som blant annet skuespiller Mikael Persbrandt. Husene

har fått veldig mye medieomtale i Sverige.

Det produseres kun ti slike hus i året, så det er snakk om få, men eksklusive hus. Selskapet vant blant annet prisen for Sveriges vakreste villa i 2009.

– Vi legger stor vekt på dybdeintervjuer med dem som skal bo der slik at de blir fornøyde.

– Vi forsøker å forene det ultraklassiske med det ultra moderne. Hvordan mennesker beveger seg på inne i huset, og atmosfæren

er viktig for oss, sier arkitekt Pål Ross.

Individuelt tilpasset

Ross forklarer at selskapet lenge har vurdert å komme til Norge. Etter å ha gått gjennom flere kandidater ble Ansnes valgt.

– Vi tenker på mange måter likt, sier Pål Ross.

– Vi synes jo dette er veldig hyggelig. For oss blir Ross-husene et nytt ben å stå på og en viktig tilførsel for virksomheten vår, sier



EKSKLUSIVE: Dette huset skapt av Selskapet Ross Arkitektur och design AB ble kåret til Sveriges vakreste villa i 2009. FOTO: PRIVAT/ROSS

Ivar Rune Ansnes. Begge håper og regner med å ha det første huset klart i løpet av året.

Og planen er å selge to eller tre slike hus i Norge årlig.

Fordi husene er veldig indivi-

duelt tilpasset er det vanskelig å si noe eksakt om prisen, mener han.

– Men vi regner med å kunne tilby hus til under ti millioner, sier Ansnes.