

# Vill gå upp en storlek

## Virtusize tar in miljoner och öppnar kontor i New York

**It-bolaget Virtusize tar in nya pengar för att göra en storsatsning med sitt virtuella provrum i USA.**

**Bakom den tvåsiffriga miljoninvesteringen står Axel Johnson-koncernen tillsammans med Recapex, som bland annat har startat Bookatable.com samt dejtingsajt Match.com i Norden.**

Kapitaltillskottet är raketbränsle för Virtusize, som i dag har 19 anställda, blygsam omsättning och går med förlust.

Bolaget har tidigare tagit in investmentbolaget Öresund i ägarkretsen, men nu får de helt andra finansiella muskler.

”Det här är den största påsen pengar vi har fått. Vi säger inte hur mycket, men det rör sig om ett tvåsiffrigt miljonbelopp i kronor. Ambitionen är att vi ska dubbla antalet anställda, öppna kontor i New York och expandera i Japan och Tyskland”, säger Gustaf Tunhammar, vd för Virtusize.



**INVESTERAR.** Axel Johnson-koncernen med Antonia Ax:son Johnson i spetsen. FOTO: BERTIL ERICSON

### ”Något stort på gång”

Investeraren D-Ax ägs gemensamt av Axel Johnson-koncernen och Recapex, som har grundats av de digitala entreprenörerna Johan Siwers, Christopher Persson och Niklas Eklund.

Recapex ligger bakom företag som Match.com, Livebookings och Bookatable.

”Det här är den första större investeringen som D-Ax gör. Virtusize skapar nöjda nät-kunder och minskar samtidigt e-handelsbranschens problem med antalet returer. Vi är övertygade om att de har något stort på gång”, säger Johan Siwers.

Virtusizes storleksguide hjälper konsumenter på nätet

att enkelt jämföra de kläder som de är på väg att köpa med favoritplaggen i den egna garderoben.

Antingen finns ditt favoritplagg redan med i databasen eller så matar du in de mått som plagget har och får en tvådimensionell bild som kan jämföras med plagget du ska köpa.

### Flera konkurrenter

Sedan starten 2011 har Virtusize siktat på att bli en global standard, men det saknas inte konkurrenter.

Bland de större finns True

Fit, med bas i Boston, som rekommenderar kundens storlek efter en datastyrd beräkningsmodell, samt Fitsme, med bas i London, som bygger en databas med uppgifter där plagg från kläd-tillverkare sätts på en mekanisk provdocka.

”Störst risk är egentligen att en amerikansk entreprenör kopierar vår idé. Men vi har ett försprång eftersom e-handelsjätten Asos redan använder vår modell. Det är en kvalitetsstämpel för oss”, säger Gustaf Tunhammar.

Affärsidén har tidigare varit att ta in licensavgifter men det är nu på väg att ändras.

”Vi har gjort om affärsmodellen och tar i stället betalt per genomförd köp där nät-butikskunderna har använt vårt verktyg. Det handlar om kronor per köp, inte ören”, säger Gustaf Tunhammar.

### Siktar på e-handelsjättar

Virtusize finns för närvarande på 18 språk i 35 e-handelsbutiker i drygt 14 länder. De största marknaderna är Storbritannien, Tyskland, Frankrike och Spanien samt Japan där bolaget öppnade ett kontor i somras.

Hittills har man bara haft en kund i USA, en brudklänningsbutik, men den ska snart få sällskap, är det tänkt.

”Vi siktar på stora e-handlare. När New York-kontoret är fullt utbyggt ska det ha cirka åtta anställda. Vi ska också anställa fler i Tokyo och i Berlin där vi nyligen öppnade ett kontor”, säger Gustaf Tunhammar.

**PETER LUNDEGÅRDH**  
peter.lundegardh@di.se  
08-573 651 78



**VÄXER.** Gustaf Tunhammar var med och grundade Virtusize 2011. Nu ska bolaget öka takten med hjälp av pengar från investeraren D-Ax. FOTO: OSKAR OMNE

## Di Fakta

### Virtusize

■ **Grundare:** Gustaf Tunhammar, Erik Ekstrand, Peder Stubert, Jevgenij Tsoi och Christopher Wijkström.  
■ **Kunder:** Storleksguiden finns hos ett trettioital e-handlare i Europa och Asien, till exempel Asos,

Nelly, Monsoon, Magaseek och Esprit.

■ **Omsättning 2012:** 236 000 kronor.

■ **Resultat:** Minus 2,7 Mkr.

■ **Ägare:** De fem grundarna samt anställda har aktiemajoritet. Bland de större

externa ägarna finns D-Ax, Öresund och finansmannen Patrik Brummer. I ägarlistan finns även Fredrik Åhlberg, vice vd för King.

■ **Ordförande:** Dag Klackenberg, tidigare vd för Svensk Handel.

## VAD LIGGER BAKOM ETT HANDSLAG?

”Det kan vara viljan att gå vidare. I en tvist är det ibland min uppgift att ge klienten rådet att hellre förhandla om förlikning än att gå in i en kostsam och utdragen process. Inte sällan är det mer lönsamt att fokusera på kärnverksamheten.”

Peter Orander, advokat, Tvistelösningsgruppen

Affärsjurister som gör det lättare att komma överens



dlanordic.se/overens