

LARSSONS

SCHOOL OF SALES

Värdeskapande försäljning handlar om att skapa värde i alla ändra, för kunden, för företaget och för dig som säljare.

Vi som jobbar på Larssons School of Sales är alla säljare i grund och botten och vi vill förändra bilden och synen på vad försäljning egentligen handlar om. Att skapa värde.

Du som går utbildning på Larssons lär dig tidigt att arbeta långsiktigt med hög etik och moral i affärsskapandet och relationerna. Du lär dig att det man säljer ska man stå för och det ska skapa en bättre situation för kundens verksamhet eller affär. Vi vet från många års erfarenhet att det alltid lönar sig på lång och kort sikt.



DU SOM GÅR EN UTBILDNING PÅ LARSSONS SCHOOL OF SALES KOMMER ATT FÅ NYA FÖRDELAR I ATT:

- Du och dina kollegor kommer att jobba med samma metodik, språk och värderingar
- Ni kommer inte att missa några affärer
- Du kan snabbt se var du ska prioritera din tid för bästa möjliga resultat
- Det blir lätt för hela organisationen att mäta och följa upp efter gemensamma mål och nyckeltal

DET KOMMER I SIN TUR ATT GÖRA ATT:

- Ni kommer att stänga många fler affärer
- Ni kommer att få högre kvalitet i affärer och leveranser
- Ni tjänar mer pengar på fler och bättre affärer med bättre marginaler och kundnytta
- Leveransorganisationen kan enkelt planera efter inkommande affärer
- Du kan känna ett lugn och en trygghet i att du gör rätt saker

Hör av dig till oss så vi kan mötas där vi diskuterar vad vi kan göra för just dig och ditt företag.

Linda Larsson, linda@larssons-sos.se, 072-516 65 14
Henrik Larsson, henrik@larssons-sos.se, 073-057 02 22

www.larssons-sos.se