

# Affärsutveckling Export

## KIH Consulting

Vi kan hjälpa er med följande:

- **Affärsplan export/exportstrategi**

- Nulägesanalys, vad står ni idag och vad vill ni?
- Varför export? Exportmotiv och styrkor?
- Vad ska ni exportera?
- Vem ska ni exportera till?
- Marknadsval och prioriteringar?
- Hur positionerar ni er?
- Hur etablerar ni er på en ny marknad?
- Vad krävs? Budget och resurser.
- Hur gör ni – en handlingsplan?

- **Exportaktiviteter och genomförande**

Vi hjälper till med att genomföra olika exportaktiviteter som marknadsval och marknadscheck, konkurrentanalyser, agent- och partnersökning, kundbesök och bearbetning, försäljning, marknadsföring, exportevents och mässor.

- **Utbildning och föreläsningar**

Genomförande av utbildningar och föreläsningar i global handel och internationella affärer.

- **Workshops**

**Workshop**  
Affärsplan export

**Workshop**  
Exportmarknadsutveckling  
(4 dagar)

**Workshop**  
Förberedelser inför en mässa  
(2 dagar)

**Workshop**  
Förberedelser inför ett kundbesök på en  
ny marknad (2 halvdagar)

**Uppdragen:**

Genomförs utifrån kundens behov i projekt, workshops, konsulttimmar och/eller interims uppdrag.  
Pris per timme eller projekt.

