



KIH Consulting

från strategi till operativt
genomförande

Affärsidé och mission

- ▶ Skapa lönsammare och effektivare affärer internationellt
- ▶ Koppla strategin till operativt genomförande för att skapa affärer och intäkter på olika marknader
- ▶ Genomföra



Erbjudande

Affärsutveckling
export

Affärsutveckling

Marknadsföring

Kommunikation



Affärsprocessen

Analys

Möten och intervjuer med kunden och andra intressenter
Research, inläsning av material, enkätundersökningar med mera.

Planering

Utifrån analysen ger vi kunden ett förslag på genomförande av uppdraget och vad som kommer att levereras och hur.

Genomförande

Genomförandet sker i nära samarbete med vår uppdragsgivare. På plats i Sverige men även utomlands. För att uppnå bäst möjliga resultat samverkar vi med andra partners.

Uppföljning

Vi följer alltid upp våra uppdrag för att mäta effekten på vårt arbete. Uppföljningen görs via telefon, möten eller enkäter.

Hur jobbar vi?

Utifrån kundens behov

- ▶ uppdrag/projekt
- ▶ workshops
- ▶ projektledning
- ▶ utbildningar
- ▶ interims uppdrag



Partners

- ▶ Vi arbetar i nätverk med andra konsulter och företag utifrån uppdrag och kompetenser
 - ▶ Internationella partners på olika marknader
 - ▶ Konsulter och specialister inom olika områden
 - ▶ Utbildningsföretag





Kompetenser och erfarenheter

Affärsutveckling/export

- ▶ Affärsutveckling/export
 - ▶ Agentsökning i Norden
 - ▶ Handlingsplan export, LRF
 - ▶ Koordinering av marknads- och säljaktiviteter inom livsmedelsexport på flera marknader
 - ▶ Förberedelser inför en mässa i Tyskland för ett industriföretag
- ▶ Exportsatsning i UK för ett svenskt livsmedelsföretag
- ▶ Affärsplanering export för SME företag inom
 - ▶ Miljöteknik
 - ▶ Livsmedel
 - ▶ Design och möbler
 - ▶ Turism



Affärsutveckling/marknadsföring

- ▶ Affärsutveckling/marknadsföring
 - ▶ Affärs- och verksamhetsutveckling i olika roller
 - ▶ Trender och omvärldsanalys inom mobilt Internet globalt
 - ▶ Affärsprocesser CRM As-Is – To-Be
 - ▶ Marknadsundersökningar inom telekommunikation på två marknader i Afrika



Kommunikation

- ▶ Strategisk och operativ kommunikation och kommunikationsprojekt på Ericssons HR enhet
- ▶ Kommunikation för att främja svensk livsmedelsexport på olika marknader
- ▶ Underlag till Kommunikationsplattform för *Sverige det nya Matlandet*
- ▶ Kommunikationsplattform och varumärkes strategi för Ericsson Mobility World
- ▶ Projektledning av koncernövergripande kommunikationsprojekt inom Telia AB



Profil

Karin Hansson

- ▶ Civilekonom med erfarenhet av affärsutveckling, marknadsföring, och kommunikation, i Sverige och internationellt
- ▶ Branscherfarenhet: rese- och turism, hotell branschen, flygplats, IT/ telekom, livsmedel och exportföretag både tjänste- och tillverkande företag
- ▶ Karin har tidigare arbetat som affärsområdeschef, marknads- och försäljningschef, projektledare, affärs- och managementkonsult
- ▶ Tidigare arbetsgivare: Exportrådet, Ericsson Business Consulting, Cap Gemini AB, Telia AB (inom några olika bolag), Reso Hotels, Nova Park Hotel, Luftfartsverket och Fritidsresor

KIH CONSULTING

KARIN HANSSON,
AFFÄRSKONSULT

0705262790

KIHCONSULTING@TELIA.COM