

Huvudsakliga arbetsuppgifter

- Support och stöd till våra säljare
- Support till våra befintliga kunder och leverantörer
- Utskick och sammanställande av förfrågningar
- Agera projektledare och driva säljprojekt tillsammans med ansvarig säljare
- Visst kundansvar
- Vara med och skapa samt genomföra kund- och marknadsaktiviteter

För att lyckas i rollen ser vi gärna att du har

- Tidigare erfarenhet av sälj/marknadsarbete
- Tidigare erfarenhet av affärssystemet monitor är meriterande
- Förståelse för ritningsläsning är meriterande
- Goda kunskaper i engelska

Vi fäster stor vikt vid dina personliga egenskaper och tror att rätt person för jobbet har en positiv inställning, är målinriktad och strukturerad. Du trivs att arbeta med flera projekt samtidigt och som person är du lösningsorienterad samt serviceinriktad då du är spindeln i nätet som ger stöd internt till våra säljare men också till våra kunder och leverantörer. Du är självgående och har förmågan att driva dig själv men arbetar alltid för laget och älskar att vara en del av detta. Inom Rudhäll Gruppen ser vi goda utvecklingsmöjligheter för den drivna medarbetaren!

Placering på vårt kontor Rudhäll Industri i Gnosjö.

Hos oss får du en stimulerande tjänst med frihet under ansvar i ett riktigt härligt och glatt gäng!

Vi ser fram emot din ansökan!

Urval sker löpande

För mer information och ansökan kontakta

Julia Karlsson julia.karlsson@rudhall.se 0370-501826