



Från Växjö till Växjö!

Under drygt 10 år har Snipp & Snapp rören funnits på marknaden. Sedan första röret tillverkades har miljön alltid varit i centrum. När kabelskyddsroren togs fram var grundtankarna att de skulle vara lätta att använda och att de skulle tillverkas helt av återvunnen plast. För drygt 10 år sedan var detta relativt nya tankar och den återvunna plasten som fanns att tillgå var inte alltid av bästa sort. Därför känns det bra att nu konstatera att vi fram till idag använt ca 260 000 stötfångare från krockade bilar etc i vår tillverkning. Under 2011 har vi inlett ett samarbete med Kronobergs Bil i Växjö, omfattande att vi tar hand om deras kasserade stötfångare och andra större plastdelar från bilar. Därav rubriken, vi tar hand om Kronobergs Bils plastdetaljer och tillverkar Snipp & Snapp rör av dessa som sedan t ex Växjö Energi, E.ON etc. använder för att skydda olika typer av kablage.

På detta är alla vinnare, inte minst miljön!

Jag har en övning att i dessa julbrev konstatera att året som snart har kommit till upploppet har gått ovanligt fort. Så också 2011. Det händer dock en hel del under ett år och här kommer en kort sammanfattning.

Sverigemarknaden har fortsatt att gå bra vilket vi tycker är mycket roligt. Vi arbetar aktivt med att utveckla produkter, förpackningar och andra saker som gör det enklare för användarna att arbeta med våra rör. Till stor glädje ser vi att marknaden breddas och vi ser nu eldistributionsföretag, Trafikverket, vindkraftaktörer m fl som kunder. Försäljningsbasen är vårt 110 mm rör, där vi under året för första gången sett en markant skillnad i försäljningen mellan SRN och SRS. Vi anser, som nämndes i förra julbrevet, att EBR kostnadskatalog ligger oss i fatet rörande SRN rören. Vi testas i helt olika miljöer men resultatet sammanställs på ett sätt som gör att våra rör framställs som en produkt som tar längre tid att montera och är dyrare än konkurrenterna. Vi har under året försökt att få till stånd en tidsstudie där samtliga konkurrerande rör provas i samma miljö och under samma förutsättningar. Tyvärr har vi inte lyckats med detta. Vårt 160 mm rör har funnit några år på marknaden och har under detta år sålt i betydande omfattning. Vår minstring, 60 mm röret, börjar att nå lite större marknader men här vill vi att fler kunder upptäcker att det i många fall räcker med ett 60 mm rör. Samtliga våra olika dimensioner klarar klassningen för såväl SRN som SRS.

Tyskland har under året utvecklats klart bättre än planerat och här ser vi speciellt att det stora 160 mm röret som en storsäljare, Vi samarbetar här med två företag som även har försäljning till den Holländska marknaden.

Norge är en marknad där hög kvalitet efterfrågas. Vi har här kommit till den fas att vi kontinuerligt levererar till PipeLife men att volymerna är mindre än t ex Tyskland.

Finland, Holland och Österrike är marknader som vi fortlöpande bearbetar och har ambition att komma in på. Varje marknad är unik och har olika förutsättningar. Därav att det tar några år att få fotfäste på en ny marknad.

Vad kommer då hända under 2012?

Vi kommer att satsa mer tid och energi på att samla in plastprodukter från bilindustrin. Ett avtal med landets bildemoteringsföretag är under framtagande och detta hoppas vi mycket på. Ambitionen är att vi skall nå en nivå, där en betydande del av den plast som vi använder i produktionen, skall komma från vår egen insamling. Detta når vi inte under 2012 men vi skall vara en bra bit på väg i slutet av året.

Under de senaste 10 åren har vi genomfört *kundträffar* på fabriken i Väckelsång. Vi brukar vara ca 15 personer varje kväll. Programmet består av information om våra produkter, visning av produktionen och deltagarnas frågor. Vid lämplig tidpunkt blir det smörgåstårta, kaffe och tårta.

Önskar Ni delta i någon av dessa visningar är ni varm välkomna och vi ser framemot att ni kontaktar oss så bokar vi en kväll.

Har Ni bilder från förläggning av våra rör så skicka dessa till oss så utlovas en biobiljett som ett litet Tack.

Har Ni tankar om felaktigheter/förbättringar når Ni mig alltid på:
lars-goran.svensson@snapp.nu

Med dessa korta rader önskar vi Er alla en riktigt **God Jul och ett Gott Nytt År!**

Snapp Products of Sweden

// Lasse med familj.